

美容室経営は大型店、小型店という規模ではありません。 問題は“経営内容”です。

大型店は大型店なりに、小型店は小型店なりに、経営には苦悩がつきまといます。しかし、いつも繁栄している店と客足の遠い店とは、どこに違いがあるのでしょうか。

立地条件が悪い、スタッフに気のきく技術者がいない、家族の協力がない、子供がいるから、挙げ句のてには、ご近所のお客さまの収入が低いから…など、すべて他人のせいにされていいのでしょうか。

「お客さまあっての美容室経営です」

「自助努力」もう一度、ご自身を見直されてはいかがでしょうか。

山あり、谷ありの美容室経営の中で、《ヘア&フェイス サロン》は着実に伸び続け、先生もスタッフも明るく前向きに頑張っておられます。この『経営セミナー』が新しい時代の美容師の道しるべになると信じ、ご案内させていただきます。

“キラリと輝き続ける美容室づくり”
《ヘア&フェイス サロン》経営は、
ヘア売上100：フェイス売上100
が実現できます。

★お客様によろこんでいただける美容室とは、その土地に密着したサロンで、ヘアスタイル、ヘアのお手入れ、お顔のお手入れ、ご家庭でのお手入れ法をアドバイスできるサロンのことです。

★お客様を「美しくしてさしあげる」サロンは、活気があり、気軽に、気楽に、気兼ねなく来店でき、ホッとでき、心の癒しを感じるサロンです。

★スタッフが先生に魅力を感じるのは、やはり先生がお店の先頭に立ち、お客様にもスタッフにも感謝の心をもって仕事をされている姿勢です。

★お客様をまったく無視した技術料金の値上げや来店頻度をアップさせる施術方法は、必ず失敗します。

今後のサロン経営を 「おしゃれメニュー」からスタート

- おしゃれメニュー料金表の効果
- ご家庭で美肌になれる電子美顔器「パルトウーマッサースマート」の使用方法と実習
- サロンでボリュームアップ・頭皮ケア紹介
- スキンケアとメークアップ
お肌の気になるところをカバーする美白メーク・・・etc
- 美髪・美顔器「ヘア&フェイス 雅」の紹介

ご参加のみなさま全員に、下記4点の現品サイズ商品（¥14,500相当+消費税）を実習用として進呈いたします。

- | | | |
|----------------------------|-------|------------|
| 1. L P クレンジング | 100g | ¥3,800+消費税 |
| 2. L P ローション | 120mL | ¥5,000+消費税 |
| 3. クオンテ フェイスアップ リキッド | 30mL | ¥3,800+消費税 |
| 【選択】全2色（ライトベージュ・ミディアムベージュ） | | |
| 4. フェイシャルどろパックセット（1回分） | | ¥1,900+消費税 |

きりとり線

参加申込書

11／20（月） 経営セミナーへの参加を申し込みます。 参加費 3,000円（税込）

サロン名		
住 所		
経営者名	スタッフ名	
スタッフ名	スタッフ名	
スタッフ名	スタッフ名	